

**GESUCHT:**

# Key Account mit Weitblick

Die treibende Kraft von **abatec** entspringt der Begeisterung für Innovation. Mit unseren rund 220 MitarbeiterInnen entwickeln und produzieren wir Hightech-Lösungen im Bereich Elektronik für nationale und internationale Kunden. Um unseren Vorsprung am Markt weiter ausbauen zu können, suchen wir für unser Sales-Team am Standort Regau eine/n

## Technischen Vertrieb / Key Account (m/w)

### Ihre Aufgaben:

- Aktiver Verkauf/Vertrieb von kundenspezifischen, elektronischen Lösungen
- Beratung und Begleitung im Rahmen von Kundenprojekten
- Akquisition von Neukunden
- Vertragsverhandlung
- Betreuung von Bestandskunden

### Ihr Profil:

- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung in einer ähnlichen Position
- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL / FH / Universität)
- Erfahrung in der Geschäftsanbahnung/Kundenakquise
- Ihr Bonus sind nachweisliche Erfolge im b2b-Vertrieb
- Hohe Reisebereitschaft, eigenverantwortliche, strukturierte Arbeitsweise
- Englisch in Wort und Schrift von Vorteil
- Überzeugendes Auftreten und Abschlussstärke

### Wir bieten:

- Teil eines hochinnovativen und zukunftsorientierten Unternehmens zu sein
- Gemeinsam mit dem Sales-Team die Unternehmenskultur mitzugestalten
- Chancen zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung

Für diese Position bieten wir ein monatliches Gehalt ab € 3.200,- brutto zuzüglich einer variablen Komponente. Die Bereitschaft zur Überzahlung ist bei entsprechender Qualifikation und Erfahrung gegeben.

**Bewerbungen an:** [career@abatec.at](mailto:career@abatec.at) oder an untenstehende Adresse.

**abatec GmbH**

A-4844 Regau, Oberregauer Straße 48

T: +43 (0) 7672/277 20-0, [www.abatec.at](http://www.abatec.at)

MEMBER OF PIERER INDUSTRIE AG

